维普资讯 http://www.cqvip.com

ml 二疗程化疗后复查 HCG：750MIV/ml。第三疗程改用 IFO、VM－26、ADM 化疗，同时脑放疗。第四疗程后复查 CT 显示右肺上叶病变明显缩小达 50%以上，两肺内及胰腺转移灶略缩小，脑转移灶消失。双侧乳腺恢复正常，乳晕着色变浅。血 HCG：12.7MIV/ml，接近正常，病人自觉症状消失，饮食及大小便正常。

三、讨论

肺部肿瘤引起的肿瘤副症并非少见，可以表现为男性乳腺发育，皮肤色素沉着，与异位 ACTH 或 MSH 和异位 HCG 产生有关。一般在未分化大细胞癌和未分化小细胞癌多见。肺鳞癌引起男性乳腺发育，乳晕色素沉着，HCG 升高，而高达 3767MIV/ml 者实属罕见。目前未见报道，本病例经系统化疗、脑放疗后原发肿瘤缩小，脑转移灶消失，HCG 下降至接近正常水平，双侧乳腺恢复正常，乳晕着色变浅，这十分符合肿瘤副症的特点，同时也说明了随着肿瘤的治疗有效而副症消退的规律。

（收稿：2001-05-24）

医疗设备招标采购的探索

郝 平* 夏富乐*

随着社会主义市场经济的发展，商品市场已由原来的卖方市场转变为买方市场，卖方市场的竞争也因此日趋激烈。医疗设备市场同样如此，由于卖方之间的竞争，给医疗设备的采购工作带来了各种新生问题。医疗设备的采购供应工作是医院经济管理的重要组成部分，长期以来，如何引进市场竞争机制，规范管理，使采购的设备既能保证质量又能降低成本一直是各级医疗单位普遍关心的问题之一，也是医院管理的重要环节，因而，各医疗单位就此采取了一定的措施，“招标”因此成为一个热门的话题。

我院是一所集医、教、研为一体的大型综合性医院，软件及硬件的建设往往走在同行的前列，仅在今年，全院科室申报购置的设备总金额就达到上亿元。为规范仪器设备的采购供应管理，从去年开始，我院就对大型医疗设备的采购进行了内部报标，本着“相同型号比功能、相同功能比价格、相同价格比售后”的原则，由院部领导、专家教授组成的技术论证委员会对我院所购设备从先进性、实效性及其功能项目、技术参数、性能、价格、售后服务等方面进行全面的论证，使采购活动变得透明、公开、公平和公正。下面就介绍一下我院对大型仪器设备进行招标的具体运作与体会。

一、招标的基本规则与要求

1. 参与投标的厂家（公司）必须提供确切的设备名称、规格、型号（附彩色原版资料），并提供主要的用户名单。进口设备厂家须提供国家医药管理局批准的医疗器械进口注册证及相应的全套证件，代理商要提供其授权书、营业执照及相关证件。

2. 要详细地、实事求是地介绍设备的先进性、实效性、功能、技术要求和技术参数，以及该设备新技术的拓展和特色。与同类、同档次产品的比较，必须是公正、公平、实事求是的，并列出对照表。

3. 提供的设备配置清单中品名、规格、数量及生产厂家要准确，报价确切（包括主机、软件、配套设施及运输、安装、培训等），并提供最后的成交价。

4. 提出售后服务的承诺，包括故障处理的反应时间。必须提供设备的操作手册、三级维修手册（包括详细的维修技术资料、维修线路图、软件等）及各种技术资料。

5. 明确付款方式及违约责任处罚。

6. 保证供货时间，提供技术培训及技术支持。

7. 设备到达后，卖方保证 7 天内组织安装调试，并主动提供详细的验收标准、验收手册和部分验收专用仪器。验收主机与所投品牌一致，配件与资料齐全，功能完善。诊断图像系统必须与我院局域网相连。

二、招标的具体程序

1. 将年初全院设备购置报告，上报院设备委员会，经讨论同意购置后制订购置清单，同时将 20 万元以上的大型设备制定出招标日程，并将其下发到有关科室。由使用科室推荐三个以上的厂家（公司）。

2. 由院首长、设备委员会主任、医教部、纪委、经济管理科、财务科、设备科组成招标委员会。

3. 根据招标的基本规则与要求制订严谨细致的招标函，在招标前期发给由使用科室推荐的信誉好、规模大、有技术实力和经济实力的专业厂家。被邀请的厂家（公司）在会前与使用科室先确认配置，以首先保证竞标公司提供的设备能满足科室的购置需求。

4. 所有准备工作就绪后，即召开招标会。参加招标的人员由招标委员会成员、使用科室正、副主任、相关的专家教授及操作人员组成，招标会由设备科主持，在招标组人员、所有竞标单

* 作者单位：400038 重庆市第三军医大学西南医院设备科

维普资讯 http://www.cqvip.com

位同时在场时，首先宣读招标的原则、内容、并严格招标程序，其次各竞标单位采取抽签的方式决定出竞标的先后顺序并依次进行产品论述，回答招标组人员的现场提问。在一个厂家对自己产品进行阐述时，要求其余竞标单位回避。

5 待所有介绍完毕后，厂家即可离开，参加招标人员从生产厂家的生产规模、技术装备、信誉等级和提供的设备是否最为先进、能否满足医院学科发展的需要，报价是否合理等方面进行综合考虑，根据性能价格比，以无记名的方式进行投票，并将投票密封，等待揭标。

6.揭标工作由院首长主持，招标委员会全体人员参加，当场宣布投票结果。

三、成效与体会

1.设备招标引入了竞争机制，运用了市场经济最基本的运行方式，采取公司竞争、优胜劣汰，从而规范了医疗设备采购管理行为，使采购工作的透明度得以提高、规范性得以增强、设备质量得到了保证，集体得到了利益。

2.有效地抵制厂商在价格问题上的投机和欺诈行为，最大限度地降低了采购成本，从根本上提高采购设备的质量和效益，经济效益得到显著提高。我院的规模及技术强大，许多厂家都非常看好这一市场，如将产品投入我院，对他们来说，不仅具有经济效益，同时还具有巨大的广告效益。由于招标实行的是一口价，没有回旋的余地，因此在招标的激烈竞争下有些厂商不惜大幅降低产品的价格，一次性报出自己所能承受的最低价格来争取夺标。就今年来看，我院共进行招标30余次，招标设备总金额达2千万元，通过招标，为医院节约了经费500多万元。

3.大大提高了采购效率。招标采取的是院首长、设备委员会主任、医教部、纪委、经济管理科、财务科、设备科、使用科室相关的专家教授共同参与，现场提问、现场无记名投票的方式，杜绝了机关、职能科室、使用科室相互院节、相互推诿的现象，使在采购过程中遇到的急待办理的问题能得到现场解决，从而节约了时间，提高了效率，避免了科室之间矛盾的产生。

设备的招标采购，作为我院对采购工作的一种尝试和探索，对加强管理，规范采购工作起到了积极的作用，也获得了一定的社会效益和经济效益。今后，我们将对这一制度作进一步的探索和完善。

（收稿：2001-03-01）

阶段性健康教育在肝癌介入术病人中的应用

张佳思* 向国春*

生老病死这是一个古往今来任何人都无法抗拒的自然规律，但是人类并没有因此而放弃对生命、健康、长寿的追求，而是通过积极的探索，不懈的奋斗去努力实现这一切，从而使有限的生命创造出无限的价值，让世界更加美好，于是人们对生命也越来越珍惜，都希望通过各种途径提高自我保健知识，并积极参与到自身保健中去，健康教育则为之提供了科学的方法。

如何使晚期肝癌患者能延长生命，提高生存质量，减轻病痛和疾病的折磨，介入术为之开辟了新的领域，但许多病人对其了解甚少。我科在开展整体护理工作5年多以来，把为病人提供必要的医疗护理知识，增进健康、解决健康问题，维持生命，作为我们的重要职责，采用一对一的形式，分阶段对病人进行健康教育，这样更易于病人接受掌握。现针我们对肝癌介入术病人实施分阶段健康教育的体会介绍如下：

一、术前阶段的健康教育

目的是让患者对整个手术目的、过程及注意事项有一定了解，消除其疑虑、紧张、恐惧的心理，保持最佳的生理、心理状态，积极接受并更好的配合治疗，且增强对治疗的耐受性。

1 向病人及家属讲解有关疾病发生、发展的知识，治疗方案，药物的应用及注意事项。

2.以通俗易懂的语言介绍肝脏的解剖位置、主要血流分布及肝癌的血供特点。

3.向病人及家属耐心、细致的讲解什么是介入术，重点讲解其特点，以增强患者战胜疾病的信心，具体内容如下：(1)具有微创性：仅穿刺点的微小损伤，无刀口，痛苦小。(2)可重复性：在一次性治疗下彻底或病变复发时可经同样的途径，方法重复多次进行治疗(3)定位准确：由于所有操作均在医学影像设备引导下进行，使穿刺和插管准确到位，减少了盲目性。(4)疗效高、见效快、副作用小：肝动脉灌注化疗及栓塞(TAI/TAE)是经导管在肿瘤供养动脉内注入化疗药物或栓塞剂，使肿瘤局部化疗药物浓度大大增高，而外周血浆浓度甚少，且栓塞剂还可直接阻断肿瘤的血液供应，导致其缺血、坏死，这样可达到最高疗效，减少了副作用。

4.介绍整个手术的大概步骤，术中可能出现的不适及出现不适时的处理，如采用同一体位或插管部位局部因时间过长均会感到不适，灌注碘油时可能引起疼痛等，此时应张口呼吸尽量放松，避免过度紧张；灌注化疗药物时可能出现恶心、呕吐，应将头偏向一侧；有头晕、心慌、胸闷、呼吸困难时可能是对碘

* 作者单位：400038 重庆市第三军医大学西南医院消化科